

**TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM
CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG
VICEM SÔNG THAO**

**CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 598 /XMST-KHCL
V/v: Mời chào giá cạnh tranh
gói mua sắm gia công và thay thế trục
con lăn lò – bộ đỡ lò số II

Phủ Thọ, ngày 29 tháng 6 năm 2021

Kính gửi: Các đơn vị gia công cơ khí

Công ty Cổ phần xi măng Vicem Sông Thao có nhu cầu mua sắm gói: Gia công và thay thế trục con lăn lò – bộ đỡ lò số II (Ký hiệu XMST/2021/GCTCL). Chi tiết yêu cầu trong thư mời chào giá cạnh tranh gửi kèm. Được biết quý Công ty là đơn vị có đủ năng lực thực hiện gói mua sắm nêu trên. Công ty Cổ phần xi măng Vicem Sông Thao trân trọng mời Quý công ty xem xét và gửi thư chào giá cạnh tranh theo nội dung yêu cầu tại thư mời chào giá.

Thời điểm hết hạn nộp thư báo giá vào hồi 10h00', ngày 06/7/2021.

Thư báo giá sẽ được mở công khai vào hồi 10h15', ngày 06/7/2021.

Các văn bản hướng dẫn liên quan đến thư chào giá đã được Công ty cổ phần xi măng VICEM Sông Thao đăng trên Website địa chỉ (<https://www.ximangsongthao.com.vn>) mục mua sắm.

Điện thoại liên hệ Mr Cúc: 0967.389.681.

Rất mong nhận được sự quan tâm, hợp tác của Quý công ty./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Phòng KHCL;
- Tổ xét giá;
- Lưu: VT, KHCL.

**KT. TỔNG GIÁM ĐỐC
PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC**



Nguyễn Anh Tuấn

TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM
CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG VICEM SÔNG THAO
----- o0o -----

THƯ MỜI CHÀO GIÁ CẠNH TRANH

Tên gói mua sắm: Gia công và thay thế trục con lăn lò –bộ đỡ lò số II

Bên mời chào giá: CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG VICEM SÔNG THAO

Phú Thọ, tháng 6/2021



TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM
CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG VICEM SÔNG THAO
----- o0o -----

THƯ MỜI CHÀO GIÁ CẠNH TRANH

Tên gói mua sắm: Gia công và thay thế trục con lăn lò – bộ đỡ lò số II

Phát hành ngày 29/6/2021

Phòng KHCL



Bùi Thu Phương

**CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG
VICEM SÔNG THAO**



**KẾT TÓNG GIÁM ĐỐC
PHÓ TÓNG GIÁM ĐỐC**

Nguyễn Anh Tuấn

TỪ NGỮ VIẾT TẮT

TMCGCT	Thư mời chào giá cạnh tranh thông thường
TCG	Thư chào giá
VND	Đồng Việt Nam
Chủ đầu tư, Bên mời chào giá	Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao
NCC	Nhà cung cấp là đơn vị tham gia chào giá gói mua sắm này



Chương I. CHỈ DẪN NHÀ CUNG CẤP

Mục 1. Phạm vi gói mua sắm

1. Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao mời nhà cung cấp tham gia chào giá cạnh tranh gói mua sắm được mô tả tại Chương IV – Yêu cầu đối với gói mua sắm.

- Tên gói mua sắm: Gia công và thay thế trục con lăn lò – Bộ đỡ lò số II

2. Nguồn vốn để thực hiện gói mua sắm: Vốn SXKD năm 2021.

3. Loại hợp đồng: Hợp đồng theo đơn giá cố định.

4. Thời gian giao hàng: Trong vòng 90 ngày, kể từ ngày Hai Bên ký Hợp đồng.

Mục 2. Hành vi bị cấm trong chào giá.

Được quy định cụ thể và đăng trên trang web của Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao mục Mua sắm=>Văn bản hướng dẫn.

Mục 3. Tư cách hợp lệ của nhà cung cấp

Nhà cung cấp là tổ chức có tư cách hợp lệ khi đáp ứng các điều kiện sau đây:

1. Có giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp, quyết định thành lập hoặc tài liệu có giá trị tương đương do cơ quan có thẩm quyền cấp;

2. Hạch toán tài chính độc lập;

3. Không đang trong quá trình giải thể; không bị kết luận đang lâm vào tình trạng phá sản hoặc nợ không có khả năng chi trả theo quy định của pháp luật;

4. Bảo đảm cạnh tranh trong tham gia chào giá:

Nhà cung cấp nộp Thư chào giá phải độc lập về pháp lý và độc lập về tài chính với Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao và các nhà cung cấp khác cùng tham dự chào giá gói mua sắm này.

Mục 4. Làm rõ, sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh

1. Làm rõ Thư mời chào giá cạnh tranh.

Trong trường hợp cần làm rõ Thư mời chào giá cạnh tranh, nhà cung cấp phải gửi văn bản đề nghị làm rõ đến bên mời chào giá muộn nhất 03 ngày làm việc trước ngày có thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá. Khi nhận được đề nghị làm rõ Thư mời chào giá cạnh tranh của nhà cung cấp, bên mời chào giá sẽ có văn bản trả lời gửi cho nhà cung cấp có yêu cầu làm rõ và tất cả các nhà cung cấp khác đã nhận Thư mời chào giá cạnh tranh từ bên mời chào giá cạnh tranh, trong đó mô tả nội dung yêu cầu làm rõ nhưng không nêu tên nhà cung cấp đề nghị làm rõ. Trường hợp việc làm rõ dẫn đến phải sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh thì bên mời chào giá tiến hành sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh theo thủ tục quy định tại Khoản 2 Mục này.

2. Sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh.

Trường hợp sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh, bên mời chào giá sẽ gửi những nội dung sửa đổi đến tất cả các nhà cung cấp đã nhận Thư mời chào giá cạnh tranh không muộn 03 ngày làm việc trước ngày có thời điểm hết hạn, trường hợp không đủ 03 ngày làm việc thì bên mời chào giá sẽ gia hạn thời điểm hết hạn nộp Thư mời chào giá cạnh tranh tương ứng.

Nhằm giúp nhà cung cấp có đủ thời gian để sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh, bên mời chào giá có thể gia hạn thời điểm hết hạn nộp Thư mời chào giá cạnh tranh theo quy định tại khoản 1 Mục 11 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp bằng việc sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh.

Mục 5. Chi phí, đồng tiền, ngôn ngữ trong chào giá

1. Nhà cung cấp phải chịu mọi chi phí liên quan đến quá trình tham dự chào giá.
2. Đồng tiền tham dự chào giá và đồng tiền thanh toán là VND.

3. Thư chào giá cũng như tất cả văn bản và các tài liệu liên quan đến Thư chào giá được trao đổi giữa bên mời chào giá và nhà cung cấp phải được viết bằng tiếng Việt. Các tài liệu và tư liệu bổ trợ trong Thư chào giá có thể được viết bằng ngôn ngữ khác, đồng thời kèm theo bản dịch sang tiếng Việt. Trường hợp thiếu bản dịch, nếu cần thiết, bên mời chào giá có thể yêu cầu nhà cung cấp gửi bổ sung.

Mục 6. Thành phần của Thư chào giá.

Thư chào giá do nhà cung cấp chuẩn bị phải bao gồm:

1. Đơn chào hàng theo Mẫu số 01 Chương III – Biểu mẫu;
2. Tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ của người ký đơn chào hàng, của nhà cung cấp;
3. Tài liệu chứng minh năng lực và kinh nghiệm của nhà cung cấp (Mẫu số 9 và số 10 Chương III – Biểu mẫu);
4. Bảo lãnh dự chào giá theo Mẫu số 03 Chương III – Biểu mẫu (trường hợp phát hành Thư bảo lãnh) hoặc phiếu thu tiền (trường hợp nộp tiền mặt) hoặc giấy chuyển khoản của Ngân hàng (trường hợp nộp tiền bảo lãnh bằng chuyển khoản).
5. Bảng tổng hợp giá chào theo Mẫu số 05A Chương III – Biểu mẫu;
6. Bản cam kết thực hiện gói mua sắm theo Mẫu số 08 Chương III – Biểu mẫu
7. Các cam kết về chất lượng, điều kiện nghiệm thu, cung cấp chứng nhận chất lượng, xuất xứ hàng hoá theo yêu cầu giá chào tại mục 3. Yêu cầu kỹ thuật và điều kiện nghiệm thu thuộc Chương II: Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá.
8. Dự thảo hợp đồng (Mẫu số 11).

Mục 7. Giá chào và giảm giá

1. Giá chào ghi trong đơn chào hàng bao gồm toàn bộ chi phí để thực hiện gói mua sắm (chưa tính giảm giá) theo yêu cầu của Thư mời chào giá cạnh tranh.
2. Nhà cung cấp phải nộp Thư chào giá thực hiện cho gói mua sắm nêu tại Mục

1 Chương này và ghi đơn giá, thành tiền cho các công việc nêu trong các bảng giá tương ứng quy định tại Chương III - Biểu mẫu.

Trường hợp tại cột “đơn giá” và cột “thành tiền” của một mục mà nhà cung cấp không ghi giá trị hoặc ghi là “0” thì được coi là nhà cung cấp đã phân bổ giá của mục này vào các mục khác thuộc gói mua sắm, nhà cung cấp phải có trách nhiệm thực hiện tất cả các công việc theo yêu cầu nêu trong Thư mời chào giá với đúng giá đã chào.

3. Trường hợp nhà cung cấp có đề xuất giảm giá thì có thể ghi trực tiếp vào đơn chào hàng hoặc đề xuất riêng trong thư giảm giá. Trường hợp giảm giá, nhà cung cấp phải nêu rõ nội dung và cách thức giảm giá vào các hạng mục cụ thể. Trường hợp không nêu rõ cách thức giảm giá thì được hiểu là giảm đều theo tỷ lệ cho tất cả hạng mục. Trường hợp có thư giảm giá thì thư giảm giá có thể để cùng trong Thư chào giá hoặc nộp riêng song phải bảo đảm bên mời chào giá nhận được trước thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá. Thư giảm giá sẽ được bên mời chào giá bảo quản như một phần của Thư chào giá và được mở đồng thời cùng Thư chào giá của nhà cung cấp; trường hợp thư giảm giá không được mở cùng Thư chào giá và không được ghi vào biên bản mở Thư chào giá thì không có giá trị.

4. Giá chào của nhà cung cấp phải bao gồm toàn bộ các khoản thuế, phí, lệ phí (nếu có) áp theo thuế suất, mức phí, lệ phí tại thời điểm 28 ngày trước ngày có thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá theo quy định. Trường hợp nhà cung cấp tuyên bố giá chào không bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có) thì Thư chào giá của nhà cung cấp sẽ bị loại.

Mục 8. Thời gian có hiệu lực của Thư chào giá.

1. Thời gian có hiệu lực của Thư chào giá là **40 ngày**, kể từ ngày có thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá. Thư chào giá nào có thời hạn hiệu lực ngắn hơn quy định sẽ không được tiếp tục xem xét, đánh giá.

2. Trong trường hợp cần thiết trước khi hết thời hạn hiệu lực của Thư chào giá, bên mời chào giá có thể đề nghị các nhà cung cấp gia hạn hiệu lực của Thư chào giá. Việc gia hạn, chấp nhận hoặc không chấp nhận gia hạn phải được thể hiện bằng văn bản. Nếu nhà cung cấp không chấp nhận việc gia hạn thì Thư chào giá của nhà cung cấp này không được xem xét tiếp. Nhà cung cấp chấp nhận đề nghị gia hạn không được phép thay đổi bất kỳ nội dung nào của Thư chào giá.

Mục 9. Bảo đảm dự chào giá:

1. Nhà cung cấp phải thực hiện biện pháp bảo đảm dự chào giá trước thời điểm đóng thư chào giá theo một trong các hình thức: đặt cọc (*nộp trực tiếp bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản hoặc thư bảo lãnh do tổ chức tín dụng trong nước hoặc chi nhánh ngân hàng nước ngoài được thành lập theo pháp luật Việt Nam phát hành*).

+ Giá trị bảo đảm dự chào giá là: **15.000.000 đồng** (Mười năm triệu đồng);

+ Hình thức nộp bảo đảm chào giá: Tiền mặt, chuyển khoản hoặc Thư bảo đảm dự chào giá do một Tổ chức tín dụng trong nước phát hành.

+ Thời hạn bảo lãnh dự chào giá là 70 ngày, kể từ ngày đóng thư chào giá.

+ Thời điểm nộp bảo đảm dự chào giá: Nhà cung cấp phải nộp bảo đảm dự chào giá (tiền mặt, chuyển khoản, Thư bảo đảm do Tổ chức tín dụng phát hành) đến cho Bên mời chào giá đảm bảo Bên mời chào giá nhận được trước thời điểm đóng Thư chào giá được quy định tại Thư mời chào giá này.

Trường hợp Nhà cung cấp sử dụng hình thức chuyển khoản: Đơn vị thụ hưởng: Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao, số tài khoản: 118 600 399 566 – Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam – Chi nhánh Bắc Phú Thọ. Nội dung chuyển khoản: Chuyển tiền bảo đảm dự chào giá gói mua sắm :.....(*ghi tên gói mua sắm mà Nhà cung cấp tham dự chào giá*). Nhà cung cấp phải nộp chứng từ chứng nhận là đã chuyển khoản số tiền bảo đảm đến bên mời chào giá trong Hồ sơ dự chào giá.

Trường hợp sử dụng thư bảo lãnh thì phải áp dụng theo Mẫu thư bảo lãnh dành cho nhà cung cấp độc lập hoặc một Mẫu thư bảo lãnh khác nhưng phải bao gồm đầy đủ nội dung cơ bản của bảo lãnh dự chào giá.

2. Bảo đảm dự chào giá được coi là không hợp lệ khi thuộc một trong các trường hợp sau đây: có giá trị thấp hơn, thời gian hiệu lực ngắn hơn so với yêu cầu quy định tại Khoản 1 Mục này, không đúng tên bên mời chào giá (đơn vị thụ hưởng), không phải là bản gốc và không có chữ ký hợp lệ hoặc có kèm theo điều kiện gây bất lợi cho bên mời chào giá.

3. Việc tịch thu, hoàn trả hoặc giải tỏa bảo đảm dự chào giá thực hiện theo quy định như sau:

Bên mời chào giá có trách nhiệm hoàn trả hoặc giải tỏa bảo đảm dự chào giá cho nhà cung cấp không được lựa chọn trong thời hạn không quá 20 ngày, kể từ ngày kết quả lựa chọn nhà cung cấp được phê duyệt. Đối với nhà cung cấp được lựa chọn, bảo đảm dự chào giá được hoàn trả hoặc giải tỏa sau khi nhà cung cấp đã ký Hợp đồng và nộp bảo đảm thực hiện Hợp đồng cho Bên mời chào giá.

- Bảo đảm dự chào giá không được hoàn trả trong các trường hợp sau đây:

+ Nhà cung cấp rút hồ sơ dự chào giá sau thời điểm đóng Thư chào giá và trong thời gian có hiệu lực của hồ sơ dự chào giá;

+ Nhà cung cấp vi phạm các quy định của Thư mời chào giá dẫn đến phải hủy gói mua sắm theo quy định;

+ Nhà cung cấp không tiến hành hoặc từ chối tiến hành hoàn thiện hợp đồng trong thời hạn 20 ngày, kể từ ngày nhận được thông báo trúng cung cấp của bên mời chào giá hoặc đã hoàn thiện hợp đồng nhưng từ chối ký hợp đồng, trừ trường hợp bất khả kháng;

+ Nhà cung cấp đã ký Hợp đồng nhưng không triển khai thực hiện công việc



theo nội dung của Hợp đồng Hai Bên đã ký.

Mục 10. Quy cách Thư chào giá

1. Nhà cung cấp phải chuẩn bị **01 bản gốc** cùng **01 bản chụp** Thư chào giá. Bản gốc và bản chụp Thư chào giá phải được đóng thành quyển, ngoài bìa ghi rõ “**BẢN GỐC THƯ CHÀO GIÁ**”, “**BẢN CHỤP THƯ CHÀO GIÁ**”. Thư chào giá phải có danh mục (mục lục) tài liệu mà Nhà cung cấp lập trong Thư chào giá.

Trường hợp sửa đổi, thay thế Thư chào giá thì nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 bản gốc và các bản chụp hồ sơ sửa đổi, thay thế với số lượng bằng số lượng bản chụp Thư chào giá đã nộp. Trên trang bìa của các hồ sơ và túi đựng tương ứng phải ghi rõ “**BẢN GỐC THƯ CHÀO GIÁ SỬA ĐỔI**”, “**BẢN CHỤP THƯ CHÀO GIÁ SỬA ĐỔI**”, “**BẢN GỐC THƯ CHÀO GIÁ THAY THẾ**”, “**BẢN CHỤP THƯ CHÀO GIÁ THAY THẾ**”.

2. Túi đựng Thư chào giá, Thư chào giá sửa đổi, Thư chào giá thay thế của nhà cung cấp chỉ sử dụng 01 túi để đựng hồ sơ và phải được niêm phong và ghi rõ bên ngoài tên gói mua sắm, tên nhà cung cấp, tên bên mời chào giá. Bên mời chào giá có trách nhiệm bảo mật thông tin trong Thư chào giá của nhà cung cấp.

3. Tất cả các thành phần của Thư chào giá nêu tại Mục 6 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp phải được ký bởi người đại diện hợp pháp của nhà cung cấp và kèm theo Giấy ủy quyền hợp lệ (nếu ủy quyền) theo quy định tại Chương III – Biểu mẫu.

4. Nhà cung cấp phải chịu trách nhiệm về tính thống nhất giữa bản gốc và bản chụp. Trường hợp có sự sai khác giữa bản gốc và bản chụp nhưng không làm thay đổi thứ tự xếp hạng nhà cung cấp thì căn cứ vào bản gốc để đánh giá. Trường hợp có sự sai khác giữa bản gốc và bản chụp dẫn đến kết quả đánh giá trên bản gốc khác kết quả đánh giá trên bản chụp, làm thay đổi thứ tự xếp hạng nhà cung cấp thì Thư chào giá của nhà cung cấp bị loại.

5. Những chữ được ghi thêm, ghi chèn vào giữa các dòng, những chữ bị tẩy xóa hoặc viết đè lên sẽ chỉ được coi là hợp lệ nếu có chữ ký ở bên cạnh hoặc tại trang đó của người ký đơn chào hàng.

Mục 11. Nộp, rút, thay thế và sửa đổi Thư chào giá

1. Nhà cung cấp nộp trực tiếp hoặc gửi Thư chào giá theo đường bưu điện đến địa chỉ của bên mời chào giá: **Phòng Kế hoạch chiến lược – Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao, xã Ninh Dân, huyện Thanh Ba, tỉnh Phú Thọ** (ĐT liên hệ: **Mr Cúc 0967.389.681**). Thời gian nộp Thư chào giá phải đảm bảo bên mời chào giá nhận được trước thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá vào **hồi 10 giờ 0' ngày 6 tháng 7 năm 2021**.

2. Bên mời cung cấp sẽ tiếp nhận Thư chào giá của tất cả nhà cung cấp nộp Thư chào giá trước thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá, kể cả trường hợp nhà cung cấp chưa nhận Thư mời chào giá cạnh tranh trực tiếp từ bên mời chào giá. Trường

hợp nhà cung cấp nộp Thư chào giá sau thời điểm hết hạn nộp Thư mời chào giá cạnh tranh thì Thư chào giá bị loại và được trả lại nguyên trạng cho nhà cung cấp.

3. Sau khi nộp, nhà cung cấp có thể rút lại Thư chào giá bằng cách gửi văn bản thông báo có chữ ký của người đại diện hợp pháp của nhà cung cấp đến bên mời chào giá trước thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá.

Trước thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá, nếu cần sửa đổi hoặc thay thế Thư chào giá thì nhà cung cấp nộp Thư chào giá thay thế hoặc Thư chào giá sửa đổi cho bên mời chào giá với cách ghi thông tin nêu tại khoản 1, khoản 2 Mục 10 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp.

Mục 12. Mở Thư chào giá

1. Thư chào giá sẽ được mở công khai vào hồi **10 giờ 15', ngày 6 tháng 7 năm 2021.**

2. Việc mở Thư chào giá được thực hiện đối với từng Thư chào giá theo thứ tự chữ cái tên của nhà cung cấp và theo trình tự sau đây:

a) Kiểm tra niêm phong;

b) Mở bản gốc Thư chào giá và đọc to, rõ tối thiểu những thông tin sau: tên nhà cung cấp, bản gốc, số lượng bản chụp, giá chào ghi trong đơn và bảng tổng hợp giá chào, giá trị giảm giá (nếu có), thời gian có hiệu lực của Thư chào giá, thời gian thực hiện hợp đồng và các thông tin khác mà bên mời chào giá thấy cần thiết. Chỉ những thông tin về giảm giá được đọc trong lễ mở Thư chào giá mới được tiếp tục xem xét và đánh giá;

c) Đại diện của bên mời chào giá phải ký xác nhận vào bản gốc đơn chào hàng, giấy ủy quyền, bảng tổng hợp giá chào, thư giảm giá (nếu có), bản cam kết thực hiện gói mua sắm. Bên mời chào giá không được loại bỏ bất kỳ Thư chào giá nào khi mở Thư chào giá, trừ các Thư chào giá nộp sau thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá.

3. Bên mời chào giá phải lập biên bản mở Thư chào giá trong đó bao gồm các thông tin quy định tại khoản 2 Mục này. Biên bản mở Thư chào giá phải được ký xác nhận bởi đại diện của bên mời chào giá và các nhà cung cấp tham dự lễ mở Thư chào giá. Việc thiếu chữ ký của nhà cung cấp trong biên bản sẽ không làm cho biên bản mất ý nghĩa và mất hiệu lực. Biên bản mở Thư chào giá sẽ được gửi cho tất cả các nhà cung cấp tham dự chào giá.

Mục 13. Làm rõ Thư chào giá

1. Sau khi mở Thư chào giá, nhà cung cấp có trách nhiệm làm rõ Thư chào giá theo yêu cầu của bên mời chào giá, bên mời chào giá sẽ có văn bản yêu cầu nhà cung cấp làm rõ Thư chào giá của nhà cung cấp.

2. Nhà cung cấp được tự gửi tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ, năng lực, kinh nghiệm của mình đến bên mời chào giá sau 01 ngày kể từ thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá. Bên cung cấp có trách nhiệm tiếp nhận những tài liệu làm rõ của

nhà cung cấp để xem xét, đánh giá; các tài liệu làm rõ về tư cách hợp lệ, năng lực và kinh nghiệm được coi như một phần của Thư chào giá.

3. Việc làm rõ phải bảo đảm không làm thay đổi bản chất của nhà cung cấp, không làm thay đổi nội dung cơ bản của Thư chào giá đã nộp và không thay đổi giá chào.

Mục 14. Nhà cung cấp phụ: Không áp dụng.

Mục 15. Ưu đãi trong lựa chọn nhà cung cấp: Không áp dụng.

Mục 16. Đánh giá Thư chào giá và thương thảo hợp đồng

1. Việc đánh giá Thư chào giá được thực hiện theo quy định tại Chương II – Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá. Nhà cung cấp có giá chào sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ đi giảm giá thấp nhất được xếp hạng thứ nhất và được mời vào thương thảo hợp đồng.

2. Việc thương thảo hợp đồng dựa trên các tài liệu sau: Báo cáo đánh giá Thư chào giá, Thư chào giá và các tài liệu làm rõ Thư chào giá (nếu có) của nhà cung cấp; Thư mời chào giá.

3. Nguyên tắc thương thảo hợp đồng như sau:

a) Không tiến hành thương thảo đối với các nội dung nhà cung cấp đã chào theo đúng yêu cầu nêu trong Thư mời chào giá cạnh tranh;

b) Trong quá trình đánh giá Thư chào giá và thương thảo hợp đồng, nếu phát hiện hạng mục công việc, khối lượng mời chào giá nêu trong Bảng tổng hợp giá chào thiếu so với hồ sơ thiết kế thì bên mời chào giá yêu cầu nhà cung cấp bổ sung khối lượng công việc thiếu đó trên cơ sở đơn giá đã chào; trường hợp trong Thư chào giá chưa có đơn giá thì bên mời chào giá xem xét, quyết định việc áp đơn giá nêu trong dự toán đã phê duyệt đối với khối lượng công việc thiếu so với hồ sơ thiết kế hoặc đơn giá của nhà cung cấp khác đã vượt qua bước đánh giá về kỹ thuật nếu đơn giá này thấp hơn đơn giá đã phê duyệt trong dự toán gói mua sắm;

c) Khi thương thảo hợp đồng đối với phần sai lệch thiếu, trường hợp trong Thư chào giá của nhà cung cấp không có đơn giá tương ứng với phần sai lệch thì phải lấy mức đơn giá chào thấp nhất trong số các Thư chào giá của nhà cung cấp khác đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật hoặc lấy mức đơn giá trong dự toán được duyệt nếu chỉ có duy nhất nhà cung cấp này vượt qua bước đánh giá về kỹ thuật để làm cơ sở thương thảo đối với sai lệch thiếu đó.

4. Nội dung thương thảo hợp đồng:

a) Thương thảo về những nội dung chưa đủ chi tiết, chưa rõ hoặc chưa phù hợp, thống nhất giữa Thư mời chào giá cạnh tranh và Thư chào giá, giữa các nội dung khác nhau trong Thư chào giá có thể dẫn đến các phát sinh, tranh chấp hoặc ảnh hưởng đến trách nhiệm của các bên trong quá trình thực hiện hợp đồng;

b) Thương thảo về các sai lệch do nhà cung cấp phát hiện và đề xuất trong Thư chào giá (nếu có);

c) Thương thảo về các vấn đề phát sinh trong quá trình lựa chọn nhà cung cấp (nếu có) nhằm mục tiêu hoàn thiện các nội dung chi tiết của gói mua sắm;

d) Thương thảo về các nội dung cần thiết khác.

5. Trong quá trình thương thảo hợp đồng, các bên tham gia thương thảo tiến hành hoàn thiện dự thảo văn bản hợp đồng và phụ lục hợp đồng. Trường hợp thương thảo không thành công, chủ đầu tư xem xét, quyết định mời nhà cung cấp xếp hạng tiếp theo vào thương thảo.

Mục 17. Điều kiện xét duyệt trúng cung cấp

Nhà cung cấp được xem xét, đề nghị trúng cung cấp khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

1. Có Thư chào giá hợp lệ;
2. Có năng lực và kinh nghiệm đáp ứng yêu cầu quy định tại Mục 2 Chương II – Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá;
3. Các nội dung về kỹ thuật đáp ứng yêu cầu quy định tại Mục 3 Chương II – Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá;
4. Có sai lệch thiếu không quá 10% giá chào;
5. Có giá đánh giá thấp nhất;
6. Có giá đề nghị trúng cung cấp không vượt giá gói mua sắm được phê duyệt.

Mục 18. Thông báo kết quả lựa chọn nhà cung cấp

1. Kết quả lựa chọn nhà cung cấp sẽ được gửi đến tất cả nhà cung cấp tham dự chào giá theo đường bưu điện, fax và đăng tải kết quả lựa chọn nhà cung cấp trên trang Web của Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao và/hoặc phương tiện thông tin đại chúng khác sau 03 ngày kể từ ngày có quyết định phê duyệt kết quả lựa chọn nhà cung cấp.

2. Sau khi nhận được thông báo kết quả lựa chọn cung cấp, nếu nhà cung cấp không được lựa chọn có văn bản hỏi về lý do không được lựa chọn thì trong thời gian tối đa 05 ngày làm việc nhưng phải trước ngày ký hợp đồng, bên mời cung cấp sẽ có văn bản trả lời gửi cho nhà cung cấp.

Mục 19. Điều kiện ký kết hợp đồng

1. Tại thời điểm ký kết hợp đồng, Thư chào giá của nhà cung cấp được lựa chọn còn hiệu lực.

2. Tại thời điểm ký kết hợp đồng, nhà cung cấp được lựa chọn phải bảo đảm vẫn đáp ứng yêu cầu về năng lực để thực hiện gói mua sắm. Trường hợp cần thiết, chủ đầu tư tiến hành xác minh thông tin về năng lực, kinh nghiệm của nhà cung cấp theo quy định tại Chương II – Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá. Kết quả xác minh khẳng định là nhà cung cấp vẫn đáp ứng năng lực để thực hiện gói mua sắm

thì mới tiến hành ký kết hợp đồng. Nếu kết quả xác minh cho thấy tại thời điểm xác minh, thực tế nhà cung cấp không còn đáp ứng cơ bản yêu cầu về năng lực, kinh nghiệm quy định trong Thư mời chào giá cạnh tranh thì nhà cung cấp sẽ bị từ chối ký kết hợp đồng. Khi đó, chủ đầu tư sẽ hủy quyết định trúng cung cấp trước đó và mời nhà cung cấp xếp hạng tiếp theo vào thương thảo hợp đồng.

3. Chủ đầu tư phải bảo đảm các điều kiện về, vốn thanh toán, mặt bằng thực hiện và các điều kiện cần thiết khác để triển khai thực hiện gói mua sắm theo đúng tiến độ.

Mục 20. Thay đổi khối lượng hàng hóa

Vào thời điểm ký kết hợp đồng, bên mời chào giá có quyền tăng hoặc giảm khối lượng hàng hóa và dịch vụ nêu tại Chương IV – Yêu cầu đối với gói mua sắm với điều kiện không có bất kỳ thay đổi nào về đơn giá hay các điều kiện, điều khoản khác của Thư mời chào giá cạnh tranh và Thư chào giá.

Mục 21. Bảo đảm thực hiện hợp đồng: Không áp dụng.

Mục 22. Giải quyết kiến nghị trong chào giá

1. Nhà cung cấp có quyền kiến nghị về kết quả lựa chọn nhà cung cấp và những vấn đề liên quan trong quá trình tham gia chào giá cạnh tranh khi thấy quyền, lợi ích của mình bị ảnh hưởng.

2. Địa chỉ nhận đơn kiến nghị:

a) Địa chỉ nhận đơn kiến nghị của chủ đầu tư:

Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao

Địa chỉ: Khu 9 xã Ninh Dân huyện Thanh Ba tỉnh Phú Thọ

Tel: 02103.884.927 Fax: 02103.884.929;

b) Địa chỉ bộ phận thường trực:

Phòng Kế hoạch chiến lược – Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao

Liên hệ: Mr Cúc (SĐT: 0967. 389.681).

Chương II. TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ THƯ CHÀO GIÁ

Mục 1. Kiểm tra và đánh giá tính hợp lệ của Thư chào giá.

1.1. Kiểm tra Thư chào giá.

a) Kiểm tra số lượng bản chụp Thư chào giá;

b) Kiểm tra các thành phần của Thư chào giá theo yêu cầu tại Mục 6 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp;

c) Kiểm tra sự thống nhất nội dung giữa bản gốc và bản chụp để phục vụ quá trình đánh giá chi tiết Thư chào giá.

1.2. Tiêu chí đánh giá tính hợp lệ của Thư chào giá.

Thư chào giá của nhà cung cấp được đánh giá là hợp lệ khi đáp ứng đầy đủ các nội dung sau đây:

- a) Có bản gốc Thư chào giá;
- b) Có đơn chào giá được đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký tên, đóng dấu (nếu có) theo yêu cầu của Thư mời chào giá cạnh tranh;
- c) Thời gian thực hiện giao hàng nêu trong đơn chào giá phải đáp ứng yêu cầu nêu trong Thư mời chào giá cạnh tranh;
- d) Giá chào ghi trong đơn chào giá phải cụ thể, cố định bằng số, bằng chữ và phải phù hợp, logic với bảng tổng hợp giá chào, không đề xuất các giá chào khác nhau hoặc có kèm theo điều kiện gây bất lợi cho chủ đầu tư, bên mời chào giá;
- đ) Thời gian có hiệu lực của Thư chào giá đáp ứng yêu cầu nêu tại Mục 8 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp;
- e) Có bảo đảm dự chào giá đáp ứng yêu cầu nêu tại Mục 9 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp;
- g) Không có tên trong hai hoặc nhiều Thư chào giá với tư cách là nhà cung cấp;
- i) Nhà cung cấp bảo đảm tư cách hợp lệ theo quy định tại Mục 3 Chương I – Chỉ dẫn nhà cung cấp.

Nhà cung cấp có Thư chào giá hợp lệ được xem xét, đánh giá tiếp về năng lực, kinh nghiệm.

Mục 2. Tiêu chuẩn đánh giá về năng lực và kinh nghiệm:

Việc đánh giá về năng lực và kinh nghiệm được thực hiện theo Bảng tiêu chuẩn dưới đây:

BẢNG TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ VỀ NĂNG LỰC VÀ KINH NGHIỆM

Các tiêu chí năng lực và kinh nghiệm			Các yêu cầu cần tuân thủ	Tài liệu cần nộp
TT	Mô tả	Yêu cầu	Nhà cung cấp phải đáp ứng	
2.1	Lịch sử không hoàn thành hợp đồng	Từ ngày 01 tháng 01 năm 2018 đến thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá, nhà cung cấp không có hợp đồng không hoàn thành.	Phải thỏa mãn yêu cầu này	Mẫu số 10
Năng lực kinh nghiệm:				
	1.Kinh nghiệm thực hiện hợp đồng	+ Từ ngày 01/01/2018 đến nay, Nhà cung cấp phải có ít nhất 01 Hợp đồng chế tạo thiết bị, phụ tùng thay thế cho các Nhà máy sản xuất xi măng tại Việt Nam, giá trị mỗi hợp đồng lớn hơn 600 triệu	Có tài liệu cung cấp thỏa mãn yêu cầu này	Mẫu số 09

Các tiêu chí năng lực và kinh nghiệm			Các yêu cầu cần tuân thủ	Tài liệu cần nộp
TT	Mô tả	Yêu cầu	Nhà cung cấp phải đáp ứng	
	cung cấp hàng hoá tương tự	đồng/01 hợp đồng; Tài liệu cần nộp (bản sao có chứng thực hoặc công chứng tài liệu): + Hợp đồng kinh tế; + Hồ sơ quyết toán Hợp đồng; + Hoá đơn GTGT, Biên bản nghiệm thu; + Giấy chứng nhận đã hoàn thành trách nhiệm bảo hành hàng hoá (nếu hàng hoá đã hết thời hạn bảo hành theo qui định của Hợp đồng);		
	2.Năng lực khảo sát, lập Biện pháp thi công	Nhà cung cấp phải có năng lực tiến hành khảo sát, lập biện pháp thi công tháo, lắp và chế tạo mới trục con lăn lò (nêu rõ các bước thực hiện tháo, lắp trục con lăn); Biện pháp vận chuyển bộ con lăn đảm bảo tuyệt đối an toàn và bản vẽ chế tạo trục con lăn dựa trên hiện trạng thực tế của thiết bị Bên A; Tài liệu cần nộp, gồm: Biện pháp thi công tháo dỡ, chế tạo trục mới, tổ hợp, lắp đặt và vận chuyển 02 chiều; bản vẽ chế tạo trục mới.	Phải thỏa mãn yêu cầu này.	
	3.Năng lực tài chính	Có năng lực tài chính, cam kết tự ứng vốn thi công, không yêu cầu Bên A tạm ứng trước khi thực hiện. Thanh toán 95% sau khi nghiệm thu quyết toán, giá trị còn lại 5% thanh toán sau khi hết bảo hành.	Phải thỏa mãn yêu cầu này.	

Mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật:

TCĐG theo tiêu chí "đạt", "không đạt"

3.1. Phạm vi công việc; thời gian và địa điểm giao hàng:

Stt	Nội dung	Đvt	Số lượng	Tiêu chí đánh giá	
				Đạt	Không đạt
I	Phạm vi công việc:				
1	Vận chuyển bộ con lăn + trục con lăn lò từ nhà máy Bên A về Xưởng Bên B	Bộ	1	Chào đúng phạm vi công việc	Chào không đúng phạm vi công việc
1	Tháo trục con lăn (chi tiết số 02) ra khỏi con lăn lò	Cái	1	Như trên	Như trên
2	Kiểm tra siêu âm con lăn lò (chi tiết 1) đánh giá mức độ nứt vỡ	Cái	1	Như trên	Như trên
3	Kiểm tra, đo đạc, xác định các kích thước của trục cũ con lăn lò; tính toán dung sai chế tạo phục vụ việc chế tạo trục con lăn lò mới	Cái	1	Như trên	Như trên
4	Chế tạo trục con lăn lò mới để thay thế, vật liệu thép C45 rèn	Cái	1	Như trên	Như trên
5	Tiện, sửa lại lỗ con lăn lò (nếu cần)	Cái	1	Như trên	Như trên
6	Tổ hợp, lắp trục con lăn lò vào con lăn	Bộ	1	Như trên	Như trên
7	Vận chuyển bộ con lăn lò đã được thay trục mới từ Xưởng Bên B về	Bộ	1	Như trên	Như trên

	Nhà máy Bên A, bàn giao cho Bên A				
II	Thời gian giao hàng:				
1	Thời gian yêu cầu giao hàng: Trong vòng 90 ngày, kể từ ngày Hai Bên ký Hợp đồng			Đúng thời gian giao yêu cầu	Không đúng thời gian giao yêu cầu
III	Địa điểm giao nhận hàng hoá:				
1	Địa điểm giao, nhận hàng hoá tại kho của Bên A; xã Ninh Dân, huyện Thanh Ba, tỉnh Phú Thọ			Đúng địa điểm yêu cầu	Không đúng địa điểm yêu cầu

3.2. Yêu cầu kỹ thuật:

Nhà cung cấp phải cam kết cung cấp hàng hoá đáp ứng đầy đủ tất cả các yêu cầu kỹ thuật sau đây:

STT	Nội dung yêu cầu kỹ thuật	Đạt	Không đạt
3.2.1.	Yêu cầu chung: Có Biện pháp thi công tháo dỡ, chế tạo trục mới, tổ hợp, lắp đặt và vận chuyển 02 chiều đảm bảo chất lượng, an toàn tuyệt đối; có bản vẽ chế tạo trục mới, được Bên A phê duyệt trước khi tiến hành công việc.	Biện pháp thi công được Bên A đánh giá đạt yêu cầu	Biện pháp thi công Bên A đánh giá không đạt yêu cầu
3.2.2	Yêu cầu kỹ thuật đối với việc chế tạo trục con lăn mới:		
a	Vật liệu chế tạo trục (shaft): Sử dụng thép rèn cacbon chất lượng cao C45. Thành phần hoá học thép chế tạo trục yêu cầu cụ thể như sau (hàm lượng %): - C: từ 0.42-0.50 (%); - Cr: $\leq 0,25$ (%); - Mn: từ 0,50 – 0,80 (%); - P: $\leq 0,035$ (%); - S: $\leq 0,035$ (%); - Si: từ 0,17 – 0,37 (%); - Ni: $\leq 0,025$ (%); Vật liệu chế tạo trục, yêu cầu nêu rõ nguồn gốc xuất xứ, có giấy CO, CQ khi giao hàng.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật, nêu rõ nguồn gốc xuất xứ vật liệu, cam kết có Co, CQ khi sử dụng vật liệu chế tạo trục.	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật; không nêu rõ nguồn gốc xuất xứ vật liệu; không cam kết có Co, CQ khi sử dụng vật liệu chế tạo trục.
b	Nhà cung cấp (Bên B) trước khi chế tạo phải cung cấp cho Bên mua (Bên A) mẫu vật liệu và kết quả phân tích thành phần hoá học của vật liệu của một đơn vị có chức năng và độc lập với Bên B	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
c	Chất lượng chế tạo trục con lăn mới (Hàng hóa) phải đáp ứng tiêu chuẩn gia công chế tạo TCVN 6085: 2012; ISO 7437: 1990; TCVN 8 -24: 2002 (ISO 24:1999) TCVN 2244 -99 hoặc tương đương. Sản phẩm sau khi gia công phải được làm sạch bavia, làm cùn cạnh sắc, không khuyết tật, đúng chủng loại vật liệu chế tạo yêu cầu.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
d	Hàng hoá phải được kiểm tra chất lượng bằng thăm	Có cam kết đáp	Không có cam

	thấu và siêu âm 100% diện tích bề mặt trục, có kết quả thăm thấu và siêu âm của một Đơn vị có chức năng và độc lập với Bên B.	ứng yêu cầu kỹ thuật	kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
e	Có giấy xác nhận độ cứng sau nhiệt luyện, xác nhận đóng dấu, đối với các chi tiết yêu cầu nhiệt luyện.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
f	Hàng hoá được đóng kiện, bảo quản theo đúng tiêu chuẩn của Nhà sản xuất, có giấy chứng nhận chất lượng xuất xưởng khi giao hàng.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
3.2.3	Yêu cầu kỹ thuật đối với việc thay thế trục con lăn bộ đỡ lò số II:		
	Thực hiện việc tháo dỡ, thay thế trục con lăn theo đúng Biện pháp thi công do Bên B lập được Bên A phê duyệt.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
	Quá trình tháo, lắp thay thế trục con lăn, khôi phục lại các hư hỏng con lăn (nếu có) phải đảm bảo không làm hư hỏng, biến dạng, cong vênh, rạn nứt trục con lăn và con lăn của Bên A. Hàng hóa cung cấp phải đảm bảo lắp đặt phù hợp, tương thích với các thiết bị hiện có của Vicem Sông Thao.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
	Trong quá trình thực hiện, con lăn bộ đỡ lò số II của Bên A phải được một Đơn vị chức năng độc lập với Bên B tiến hành siêu âm 100% diện tích bề mặt trục nhằm phát hiện dị tật, nứt, vỡ (nếu có); có kết quả siêu âm của một Đơn vị có chức năng và độc lập kèm theo.	Có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu kỹ thuật
3.2.4	Điều kiện bảo hành:		
	Bảo hành 12 tháng, kể từ đưa vào sử dụng	Đủ thời yêu cầu bảo hành	Không đủ thời gian yêu cầu bảo hành

3.3.Điều kiện nghiệm thu:

Điều kiện nghiệm thu	Đáp ứng	Không đáp ứng
Nhà cung cấp cam kết đáp ứng điều kiện nghiệm thu hàng hoá theo yêu cầu của Bên A, cụ thể như sau:	Có cam kết đáp ứng theo các yêu cầu nghiệm thu của Bên A	Không có cam kết đáp ứng theo các yêu cầu nghiệm thu của Bên A
Việc nghiệm thu chia làm 03 giai đoạn:		
1.Nghiệm thu công việc tháo trục con lăn ra khỏi con lăn. Sau khi Bên B thực hiện xong việc tháo trục con lăn ra khỏi con lăn bộ đỡ lò số II theo Biện pháp thi công do Bên B lập được Bên A phê duyệt, Hai Bên tiến hành kiểm tra, nghiệm thu tình trạng phân lắp ghép trên con lăn, đo đặc kích thước lắp ghép giữa phần con lăn và trục làm cơ sở để Bên B tiến hành chế tạo trục con lăn mới thay thế.		
Nghiệm thu chế tạo và lắp ghép trục con lăn vào con lăn		

bộ đỡ lò số II.

Sau khi Bên B chế tạo xong trục con lăn, cung cấp đầy đủ các giấy tờ chứng nhận kèm theo (giấy phân tích thành phần hoá học vật liệu, bản vẽ chế tạo trục con lăn, giấy chứng nhận xuất xưởng), Hai Bên sẽ tiến hành nghiệm thu trục con lăn mới do Bên B chế tạo, cho phép Bên B tiến hành lắp ghép trục con lăn vào con lăn bộ đỡ lò số II.

Bên A sẽ không nghiệm thu nếu qua kiểm tra, trục con lăn chế tạo không đúng bản vẽ được Hai Bên thống nhất, không đúng mác vật liệu, không có các giấy tờ chứng nhận chế lượng kèm theo.

Bên A trực tiếp giám sát và phối hợp với Bên B trong quá trình tổ hợp, lắp ghép trục con lăn vào con lăn tại Xưởng của Bên B. Sau khi Bên B lắp đặt xong trục con lăn vào con lăn đảm bảo kỹ thuật, Hai Bên sẽ tiến hành nghiệm thu bước chế tạo trục con lăn, cho phép Bên B vận chuyển bộ trục con lăn lên Nhà máy Bên A.

3. Nghiệm thu chạy thử có tải và bàn giao đưa vào sử dụng.

Sau khi Bên B vận chuyển hàng hoá lên Nhà máy Bên A, Hai Bên tiến hành bàn giao thiết bị cho Bên A. Trong vòng 30 ngày, kể từ ngày bàn giao, Bên A có kế hoạch lắp đặt thiết bị vào vị trí và thông báo cho Bên B biết trước ít nhất là 03 ngày để Bên B cử cán bộ kỹ thuật có mặt tại Nhà máy Bên A để phối hợp thực hiện lắp đặt thiết bị vào vị trí, nhằm đánh giá tính tương thích của thiết bị đối với các thiết bị trong dây chuyền của Bên A và kịp thời xử lý các tình huống sự cố xảy ra trong quá trình lắp đặt, vận hành thiết bị.

Trường hợp bộ con lăn được Bên A lắp đặt xong hoàn chỉnh, vận hành trong dây chuyền thiết bị hoạt động bình thường, ổn định với các thông số kỹ thuật tiêu chuẩn theo qui định của Hãng cung cấp, Hai Bên sẽ tiến hành ký Biên bản nghiệm thu chạy thử có tải và bàn giao đưa vào sử dụng, làm cơ sở để Hai Bên lập Hồ sơ thanh toán Hợp đồng.

Trường hợp sau 30 ngày, kể từ ngày Bên B bàn giao bộ con lăn cho Bên A mà Bên A không có kế hoạch lắp đặt sử dụng thì Hai Bên sẽ lập Biên bản thống nhất trách nhiệm mỗi bên, làm cơ sở cho việc thanh toán Hợp đồng.

Thư chào giá được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về mặt kỹ thuật khi có tất cả nội dung yêu cầu đều được đánh giá là “đạt”.

Mục 4. Xác định giá chào:

Cách xác định giá chào thấp nhất theo các bước sau:

Bước 1: Xác định giá chào;

Bước 2: Sửa lỗi thực hiện theo quy định tại ghi chú (1);

Bước 3: Hiệu chỉnh sai lệch thực hiện theo quy định tại ghi chú (2);

Bước 4: Xác định giá chào sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch trừ đi giá trị giảm

giá (nếu có);

Bước 5: Xếp hạng nhà cung cấp. Thư chào giá có giá chào sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ đi giá trị giảm giá (nếu có) thấp nhất được xếp hạng thứ nhất.

Ghi chú: (1) Sửa lỗi:

Việc sửa lỗi số học và các lỗi khác được tiến hành theo nguyên tắc sau đây:

a) Lỗi số học bao gồm những lỗi do thực hiện các phép tính cộng, trừ, nhân, chia không chính xác khi tính toán giá chào. Trường hợp không nhất quán giữa đơn giá và thành tiền thì lấy đơn giá làm cơ sở cho việc sửa lỗi; nếu phát hiện đơn giá có sự sai khác bất thường do lỗi hệ thập phân (10 lần, 100 lần, 1.000 lần) thì thành tiền là cơ sở cho việc sửa lỗi. Trường hợp tại cột “đơn giá” và cột “thành tiền” nhà cung cấp không ghi giá trị hoặc ghi là “0” thì được coi là nhà cung cấp đã phân bổ giá của công việc này vào các công việc khác thuộc gói mua sắm, nhà cung cấp phải có trách nhiệm thực hiện hoàn thành các công việc này theo đúng yêu cầu nêu trong Thư mời chào giá cạnh tranh và được thanh toán theo đúng giá đã chào.

b) Các lỗi khác:

- Tại cột thành tiền đã được điền đầy đủ giá trị nhưng không có đơn giá tương ứng thì đơn giá được xác định bổ sung bằng cách chia thành tiền cho số lượng; khi có đơn giá nhưng cột thành tiền bỏ trống thì giá trị cột thành tiền sẽ được xác định bổ sung bằng cách nhân số lượng với đơn giá; nếu một nội dung nào đó có điền đơn giá và giá trị tại cột thành tiền nhưng bỏ trống số lượng thì số lượng bỏ trống được xác định bổ sung bằng cách chia giá trị tại cột thành tiền cho đơn giá của nội dung đó. Trường hợp số lượng được xác định bổ sung nêu trên khác với số lượng nêu trong Thư mời chào giá cạnh tranh giá trị sai khác đó là sai lệch về phạm vi cung cấp và được hiệu chỉnh theo quy định tại Bước 3;

- Lỗi nhầm đơn vị tính: sửa lại cho phù hợp với yêu cầu nêu trong Thư mời chào giá cạnh tranh;

- Lỗi nhầm đơn vị: sử dụng dấu "," (dấu phẩy) thay cho dấu "." (dấu chấm) và ngược lại thì được sửa lại cho phù hợp theo cách viết của Việt Nam. Khi bên mời chào giá cho rằng dấu phẩy hoặc dấu chấm trong đơn giá nhà cung cấp chào rõ ràng đã bị đặt sai chỗ thì trong trường hợp này thành tiền của hạng mục sẽ có ý nghĩa quyết định và đơn giá sẽ được sửa lại;

- Nếu có sai sót khi cộng các khoản tiền để ra tổng số tiền thì sẽ sửa lại tổng số tiền theo các khoản tiền;

- Nếu có sự khác biệt giữa con số và chữ viết thì lấy chữ viết làm cơ sở pháp lý cho việc sửa lỗi. Nếu chữ viết sai thì lấy con số sau khi sửa lỗi theo quy định tại Mục này làm cơ sở pháp lý.

(2) Hiệu chỉnh sai lệch:

a) Trường hợp có sai lệch về phạm vi cung cấp thì giá trị phần chào thiếu sẽ được cộng thêm vào, giá trị phần chào thừa sẽ được trừ đi theo mức đơn giá tương ứng trong Thư chào giá của nhà cung cấp có sai lệch;

Trường hợp một hạng mục trong Thư chào giá của nhà cung cấp có sai lệch không có đơn giá thì lấy mức đơn giá cao nhất đối với hạng mục này trong số các Thư chào giá của nhà cung cấp khác vượt qua bước đánh giá về kỹ thuật để làm cơ sở hiệu chỉnh sai lệch; trường hợp trong Thư chào giá của các nhà cung cấp vượt qua bước đánh giá về kỹ thuật không có đơn giá của hạng mục này thì lấy đơn giá trong dự toán được duyệt của gói mua sắm làm cơ sở hiệu chỉnh sai lệch;

Trường hợp chỉ có một nhà cung cấp duy nhất vượt qua bước đánh giá về kỹ thuật thì tiến hành hiệu chỉnh sai lệch trên cơ sở lấy mức đơn giá tương ứng trong Thư chào giá của nhà cung cấp này; trường hợp Thư chào giá của nhà cung cấp không có đơn giá tương ứng thì lấy mức đơn giá trong dự toán của gói mua sắm được duyệt làm cơ sở hiệu chỉnh sai lệch.

b) Trường hợp nhà cung cấp có thư giảm giá, việc sửa lỗi và hiệu chỉnh sai lệch được thực hiện trên cơ sở giá chào chưa trừ đi giá trị giảm giá. Tỷ lệ phần trăm (%) của sai lệch thiếu được xác định trên cơ sở so với giá chào ghi trong đơn chào hàng.



Chương III. BIỂU MẪU**Mẫu số 01****ĐƠN CHÀO HÀNG⁽¹⁾**Ngày: _____ [*Điền ngày tháng năm ký đơn chào hàng*]Tên gói mua sắm: _____ [*Ghi tên gói mua sắm theo Phương án mua sắm*]Tên Phương án mua sắm: _____ [*Ghi tên PAMS*]Kính gửi: [*Điền đầy đủ và chính xác tên của bên mời chào giá*]

Sau khi nghiên cứu Thư mời chào giá cạnh tranh và văn bản sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh số _____ [*Ghi số của văn bản sửa đổi, nếu có*] mà chúng tôi đã nhận được, chúng tôi, _____ [*Ghi tên nhà cung cấp*], có địa chỉ tại _____ [*Ghi địa chỉ của nhà cung cấp*] cam kết thực hiện gói mua sắm _____ [*Ghi tên gói mua sắm*] theo đúng yêu cầu của Thư mời chào giá với tổng số tiền là _____ [*Ghi giá trị bằng số, bằng chữ và đồng tiền*]⁽²⁾ cùng với biểu giá kèm theo.

Thời gian giao hàng là _____ [*Ghi thời gian giao hàng theo yêu cầu của gói mua sắm*]⁽³⁾.

Chúng tôi cam kết:

1. Chỉ tham gia trong một Thư chào giá này với tư cách là nhà cung cấp.
2. Không đang trong quá trình giải thể; không bị kết luận đang lâm vào tình trạng phá sản hoặc nợ không có khả năng chi trả theo quy định của pháp luật.
3. Không vi phạm quy định về bảo đảm cạnh tranh trong chào giá.
4. Không thực hiện hành vi bị cấm trong chào giá theo quy định của Bên mời chào giá khi tham dự gói mua sắm này.
5. Những thông tin kê khai trong Thư chào giá là trung thực.

Nếu Thư chào giá của chúng tôi được chấp nhận, chúng tôi sẽ thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng theo quy định của Thư mời chào giá cạnh tranh.

Thư chào giá này có hiệu lực trong thời gian _____ ngày⁽⁴⁾, kể từ ngày _____ tháng _____ năm _____⁽⁵⁾.

Đại diện hợp pháp của nhà cung cấp⁽⁶⁾[*Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu*]

Ghi chú:

(1) Nhà cung cấp lưu ý điền đầy đủ và chính xác các thông tin về tên của bên mời chào giá, nhà cung cấp, thời gian có hiệu lực của Thư chào giá, được đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký tên, đóng dấu (nếu có).



(2) Giá chào ghi trong đơn chào hàng phải cụ thể, cố định bằng số, bằng chữ và phải phù hợp, logic với tổng giá chào hàng ghi trong biểu giá tổng hợp, không đề xuất các giá chào khác nhau hoặc có kèm theo điều kiện gây bất lợi cho chủ đầu tư.

(3) Thời gian thực hiện hợp đồng nêu trong đơn chào hàng phải phù hợp với đề xuất về kỹ thuật và yêu cầu về tiến độ nêu tại Mục 2 Chương IV – Yêu cầu đối với gói mua sắm.

(4) Ghi số ngày có hiệu lực theo đúng yêu cầu của Thư mời chào giá cạnh tranh.

(5) Ghi ngày hết hạn nộp Thư chào giá theo quy định của Thư mời chào giá.

(6) Trường hợp đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp ủy quyền cho cấp dưới ký đơn chào hàng thì phải gửi kèm theo Giấy ủy quyền theo Mẫu số 2 Chương này; trường hợp tại điều lệ công ty hoặc tại các tài liệu khác liên quan có phân công trách nhiệm cho cấp dưới ký đơn chào hàng thì phải gửi kèm theo các văn bản này (không cần lập Giấy ủy quyền theo Mẫu số 02 Chương này).

GIẤY ỦY QUYỀN ⁽¹⁾

Hôm nay, ngày ____ tháng ____ năm ____, tại ____

Tôi là _ [Ghi tên, số CMND hoặc số hộ chiếu, chức danh của người đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp], là người đại diện theo pháp luật của _ [Ghi tên nhà cung cấp] có địa chỉ tại _ [Ghi địa chỉ của nhà cung cấp] bằng văn bản này ủy quyền cho _ [Ghi tên, số CMND hoặc số hộ chiếu, chức danh của người được ủy quyền] thực hiện các công việc sau đây trong quá trình tham gia dự chào giá gói mua sắm _ [Ghi tên gói mua sắm] thuộc Phương án mua sắm _ [Ghi tên Phương án mua sắm] do _ [Ghi tên bên mời chào giá] tổ chức:

[- Ký đơn chào hàng;

- Ký các văn bản, tài liệu để giao dịch với bên mời chào giá trong quá trình tham dự chào giá, kể cả văn bản đề nghị làm rõ Thư mời chào giá và văn bản giải trình, làm rõ Thư chào giá;

- Tham gia quá trình thương thảo, hoàn thiện hợp đồng;

- Ký đơn kiến nghị trong trường hợp nhà cung cấp có kiến nghị;

- Ký kết hợp đồng với chủ đầu tư nếu được lựa chọn.] ⁽²⁾

Người được ủy quyền nêu trên chỉ thực hiện các công việc trong phạm vi ủy quyền với tư cách là đại diện hợp pháp của ____ [Ghi tên nhà cung cấp]. ____ [Ghi tên nhà cung cấp] chịu trách nhiệm hoàn toàn về những công việc do ____ [Ghi tên người được ủy quyền] thực hiện trong phạm vi ủy quyền.

Giấy ủy quyền có hiệu lực kể từ ngày ____ đến ngày ____ ⁽³⁾. Giấy ủy quyền này được lập thành ____ bản có giá trị pháp lý như nhau, người ủy quyền giữ ____ bản, người được ủy quyền giữ ____ bản.

Người được ủy quyền

[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu
(nếu có)]

Người ủy quyền

[Ghi tên người đại diện theo pháp luật của
nhà cung cấp, chức danh, ký tên và đóng
dấu]

Ghi chú:

(1) Trường hợp ủy quyền thì bản gốc giấy ủy quyền phải được gửi cho bên mời chào giá cùng với đơn chào hàng. Việc ủy quyền của người đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp cho cấp phó, cấp dưới, giám đốc chi nhánh, người đứng đầu văn phòng đại diện của nhà cung cấp để thay mặt cho người đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp thực hiện một hoặc các nội dung công việc nêu trên đây. Việc sử dụng con dấu trong trường hợp được ủy quyền có thể là dấu của nhà cung cấp hoặc dấu của đơn vị mà cá nhân liên quan được ủy quyền. Người được ủy quyền không được tiếp tục ủy quyền cho người khác.

(2) Phạm vi ủy quyền bao gồm một hoặc nhiều công việc nêu trên.

(3) Ghi ngày có hiệu lực và ngày hết hiệu lực của giấy ủy quyền phù hợp với quá trình tham gia chào giá.

BẢO LÃNH DỰ CHÀO GIÁ⁽¹⁾**Bên thụ hưởng:** ____ [*Ghi đầy đủ và chính xác tên, địa chỉ của bên mời chào giá*]**Ngày phát hành bảo lãnh:** ____ [*Ghi ngày phát hành bảo lãnh*]**BẢO LÃNH DỰ CHÀO GIÁ số:** ____ [*Ghi số trích yếu của Bảo lãnh dự chào giá*]**Bên bảo lãnh:** ____ [*Ghi tên và địa chỉ nơi phát hành, nếu những thông tin này chưa được thể hiện ở phần tiêu đề trên giấy in*]

Chúng tôi được thông báo rằng ____ [*Ghi tên nhà cung cấp*] (sau đây gọi là "Bên yêu cầu bảo lãnh") sẽ tham dự chào hàng cạnh tranh để thực hiện gói mua sắm ____ [*Ghi tên gói mua sắm*] thuộc Phương án mua sắm ____ [*Ghi tên PAMS*].

Chúng tôi cam kết với Bên thụ hưởng rằng chúng tôi bảo lãnh cho nhà cung cấp tham dự chào hàng cạnh tranh gói mua sắm này bằng một khoản tiền là ____ [*Ghi rõ giá trị bằng số, bằng chữ và đồng tiền sử dụng*].

Bảo lãnh này có hiệu lực trong ____⁽²⁾ ngày, kể từ ngày ____ tháng ____ năm ____⁽³⁾.

Theo yêu cầu của Bên yêu cầu bảo lãnh, chúng tôi, với tư cách là Bên bảo lãnh, cam kết chắc chắn sẽ thanh toán cho Bên thụ hưởng khoản tiền là ____ [*Ghi rõ giá trị bằng số, bằng chữ và đồng tiền sử dụng*] khi nhận được văn bản thông báo nhà cung cấp vi phạm từ bên thụ hưởng trong đó nêu rõ:

1. Nhà cung cấp rút Thư chào giá sau thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá và trong thời gian có hiệu lực của Thư chào giá;

2. Nhà cung cấp không tiến hành hoặc từ chối tiến hành thương thảo hợp đồng trong thời hạn 05 ngày làm việc, kể từ ngày nhận được thông báo mời đến thương thảo hợp đồng của bên mời chào giá, trừ trường hợp bất khả kháng;

3. Nhà cung cấp không tiến hành hoặc từ chối tiến hành hoàn thiện hợp đồng trong thời hạn 10 ngày, kể từ ngày nhận được thông báo kết quả lựa chọn nhà cung cấp của bên mời chào giá hoặc đã hoàn thiện hợp đồng nhưng từ chối ký hợp đồng, trừ trường hợp bất khả kháng;

4. Nhà cung cấp không thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng theo quy định của Thư chào giá.

Nếu Bên yêu cầu bảo lãnh trúng chào giá: Bảo lãnh này sẽ hết hiệu lực ngay sau khi Bên yêu cầu bảo lãnh ký kết hợp đồng và nộp Bảo lãnh thực hiện hợp đồng cho Bên thụ hưởng theo thỏa thuận trong hợp đồng đó.



Nếu Bên yêu cầu bảo lãnh không trúng chào giá: bảo lãnh này sẽ hết hiệu lực ngay sau khi chúng tôi nhận được bản chụp văn bản thông báo kết quả lựa chọn nhà cung cấp từ Bên thụ hưởng gửi cho Bên yêu cầu bảo lãnh; trong vòng 30 ngày sau khi hết thời hạn hiệu lực của Thư chào giá. Bất cứ yêu cầu bồi thường nào theo bảo lãnh này đều phải được gửi đến văn phòng chúng tôi trước hoặc trong ngày đó.

Đại diện hợp pháp của ngân hàng

[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

Ghi chú:

(1) Áp dụng trong trường hợp biện pháp bảo đảm dự chào giá là thư bảo lãnh của tổ chức tín dụng hoặc chi nhánh ngân hàng nước ngoài được thành lập theo pháp luật Việt Nam.

(2) Ghi theo quy định tại Chỉ dẫn nhà cung cấp.

(3) Ghi ngày có thời điểm hết hạn nộp Thư chào giá theo quy định tại Chỉ dẫn nhà cung cấp.



BẢO LÃNH THỰC HIỆN HỢP ĐỒNG⁽¹⁾

Kính gửi: _____, ngày _____ tháng _____ năm _____
 [ghi tên Chủ đầu tư]
 (sau đây gọi là Chủ đầu tư)

Theo đề nghị của _____ [ghi tên Nhà cung cấp] (sau đây gọi là Nhà cung cấp) là Nhà cung cấp đã trúng cung cấp gói mua sắm _____ [ghi tên gói mua sắm] và cam kết sẽ ký kết hợp đồng cung cấp hàng hóa cho gói mua sắm trên (sau đây gọi là hợp đồng); ⁽²⁾

Theo quy định trong Thư mời chào giá (hoặc hợp đồng), Nhà cung cấp phải nộp cho Chủ đầu tư bảo lãnh của một Ngân hàng với một khoản tiền xác định để bảo đảm nghĩa vụ và trách nhiệm của mình trong việc thực hiện hợp đồng;

Chúng tôi, _____ [ghi tên của ngân hàng] ở _____ [ghi tên quốc gia hoặc vùng lãnh thổ] có trụ sở đăng ký tại _____ [ghi địa chỉ của ngân hàng⁽³⁾] (sau đây gọi là “Ngân hàng”), xin cam kết bảo lãnh cho việc thực hiện hợp đồng của Nhà cung cấp với số tiền là _____ [ghi rõ giá trị tương ứng bằng số, bằng chữ và đồng tiền sử dụng]. Chúng tôi cam kết thanh toán vô điều kiện, không hủy ngang cho Chủ đầu tư bất cứ khoản tiền nào trong giới hạn _____ [ghi số tiền bảo lãnh] như đã nêu trên, khi có văn bản của Chủ đầu tư thông báo Nhà cung cấp vi phạm hợp đồng trong thời hạn hiệu lực của bảo lãnh thực hiện hợp đồng.

Bảo lãnh này có hiệu lực kể từ ngày phát hành cho đến hết ngày _____ tháng _____ năm _____
⁽⁴⁾.

Đại diện hợp pháp của ngân hàng
 [ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

Ghi chú:

(1) Chỉ áp dụng trong trường hợp biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng là thư bảo lãnh của ngân hàng hoặc tổ chức tài chính.

(2) Nếu ngân hàng bảo lãnh yêu cầu phải có hợp đồng đã ký mới cấp giấy bảo lãnh thì Bên mời thầu sẽ báo cáo Chủ đầu tư xem xét, quyết định. Trong trường hợp này, đoạn trên có thể sửa lại như sau:

“Theo đề nghị của _____ [ghi tên Nhà cung cấp] (sau đây gọi là Nhà cung cấp) là Nhà cung cấp trúng cung cấp gói mua sắm _____ [ghi tên gói mua sắm] đã ký hợp đồng số _____ [ghi số hợp đồng] ngày _____ tháng _____ năm _____ (sau đây gọi là Hợp đồng).”

(3) Địa chỉ ngân hàng: ghi rõ địa chỉ, số điện thoại, số fax, e-mail để liên hệ.

(4) Ghi thời hạn phù hợp với yêu cầu quy định.

BẢNG TỔNG HỢP CHÀO GIÁ

Stt	Nội dung công việc	Đvt	Số lượng	Đơn giá (đồng)	Thành tiền (đồng)
1	Vận chuyển bộ con lăn + trục con lăn lò từ nhà máy Bên A về Xưởng Bên B	Bộ	1		
1	Tháo trục con lăn (chi tiết số 02) ra khỏi con lăn lò	Cái	1		
2	Kiểm tra siêu âm con lăn lò (chi tiết 1) đánh giá mức độ nứt vỡ	Cái	1		
3	Kiểm tra, đo đạc, xác định các kích thước của trục cũ con lăn lò; tính toán dung sai chế tạo phục vụ việc chế tạo trục con lăn lò mới	Cái	1		
4	Chế tạo trục con lăn lò mới để thay thế, vật liệu thép C45 rèn (thép xuất xứ Trung Quốc)	Cái	1		
5	Tiện, sửa lại lỗ căn lăn (nếu cần)	Cái	1		
6	Tổ hợp, lắp trục con lăn lò vào con lăn	Bộ	1		
7	Vận chuyển bộ con lăn lò đã được thay trục mới từ Xưởng Bên B về Nhà máy Bên A, bàn giao cho Bên A	Bộ	1		
	Cộng giá trị trước thuế				
	Thuế GTGT 10%				
	Cộng giá trị sau thuế				

Đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp
[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

BẢN CAM KẾT THỰC HIỆN GÓI MUA SẮM

Ngày: _____ [Điền ngày tháng năm ký cam kết]

Tên gói mua sắm: _____ [Ghi tên gói mua sắm theo Phương án mua sắm được duyệt]

Tên Phương án mua sắm: _____ [Ghi tên PAMS]

Kính gửi: [Điền đầy đủ và chính xác tên của bên mời chào giá cạnh tranh]

Sau khi nghiên cứu Thư mời chào giá cạnh tranh, văn bản sửa đổi Thư mời chào giá cạnh tranh số _____ [Ghi số của văn bản sửa đổi, nếu có] và các tài liệu đính kèm Thư mời chào giá cạnh tranh do _____ [Ghi tên bên mời chào giá] phát hành, chúng tôi, _____ [Ghi tên nhà cung cấp], có địa chỉ tại _____ [Ghi địa chỉ của nhà cung cấp] cam kết có đủ năng lực, kinh nghiệm để cung cấp hàng hóa có xuất xứ rõ ràng, hợp pháp và theo đúng quy định của Thư mời chào giá cạnh tranh.

Cam kết đủ tài chính để thực hiện gói mua sắm và không yêu cầu bên mua hàng phải tạm ứng hợp đồng để thực hiện gói mua sắm cho đến khi hàng hóa được nghiệm thu và quyết toán hợp đồng;

Chúng tôi xin chịu hoàn toàn trách nhiệm về tính chính xác của thông tin nêu trong bản cam kết này.

Đại diện hợp pháp của nhà cung cấp
[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]



HỢP ĐỒNG TƯƠNG TỰ DO NHÀ CUNG CẤP THỰC HIỆN

____, ngày ____ tháng ____ năm ____

Tên nhà cung cấp: ____ *[ghi tên đầy đủ của nhà cung cấp]*

Thông tin về từng hợp đồng, mỗi hợp đồng cần bảo đảm các thông tin sau đây:

Tên và số hợp đồng	[ghi tên đầy đủ của hợp đồng, số ký hiệu]	
Ngày ký hợp đồng	[ghi ngày, tháng, năm]	
Ngày hoàn thành	[ghi ngày, tháng, năm]	
Giá hợp đồng	[ghi tổng giá hợp đồng bằng số tiền và đồng tiền đã ký]	Tương đương _____ VND
Tên dự án:	[ghi tên đầy đủ của dự án có hợp đồng đang kê khai]	
Tên Chủ đầu tư:	[ghi tên đầy đủ của Chủ đầu tư trong hợp đồng đang kê khai]	
Địa chỉ:	[ghi đầy đủ địa chỉ hiện tại của Chủ đầu tư]	
Điện thoại/fax:	[ghi số điện thoại, số fax kể cả mã quốc gia, mã vùng, địa chỉ e-mail]	
E-mail:	[ghi số điện thoại, số fax kể cả mã quốc gia, mã vùng, địa chỉ e-mail]	
Mô tả tính chất tương tự theo quy định tại Mục 2.4 Chương II – Tiêu chuẩn đánh giá Thự chào giá ⁽¹⁾ .		
1. Loại hàng hóa	[ghi thông tin phù hợp]	
2. Về giá trị	[ghi số tiền bằng VND]	
3. Về quy mô thực hiện	[ghi quy mô theo hợp đồng]	
4. Các đặc tính khác	[ghi các đặc tính khác nếu cần thiết]	

Nhà cung cấp phải gửi kèm theo bản chụp các văn bản, tài liệu liên quan đến các hợp đồng đó (xác nhận của Chủ đầu tư về hợp đồng đã hoàn thành theo các nội dung liên quan trong bảng trên...).

Ghi chú:

(1) Nhà cung cấp chỉ kê khai nội dung tương tự với yêu cầu của gói mua sắm.



HỢP ĐỒNG KHÔNG HOÀN THÀNH TRONG QUÁ KHỨ⁽¹⁾

Tên nhà cung cấp: _____

Ngày: _____

Các hợp đồng không hoàn thành trong quá khứ theo quy định tại Mục 2.1 Chương II - Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá			
☐ Không có hợp đồng nào đã ký nhưng không thực hiện kể từ ngày 1 tháng 1 năm ____ [ghi năm] theo quy định tại tiêu chí đánh giá 1 trong Bảng tiêu chuẩn đánh giá về năng lực và kinh nghiệm Mục 2.1 Chương II - Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá. ☐ Có hợp đồng đã ký nhưng không hoàn thành tính từ ngày 1 tháng 1 năm ____ [ghi năm] theo quy định tại tiêu chí đánh giá 1 trong Bảng tiêu chuẩn đánh giá về năng lực và kinh nghiệm Mục 2.1 Chương II - Tiêu chuẩn đánh giá Thư chào giá.			
Năm	Phần việc hợp đồng không hoàn thành	Mô tả hợp đồng	Tổng giá trị hợp đồng (giá trị hiện tại, đơn vị tiền tệ, tỷ giá hối đoái, giá trị tương đương bằng VND)
		Mô tả hợp đồng: Tên Chủ đầu tư: Địa chỉ: Nguyên nhân không hoàn thành hợp đồng:	

Ghi chú:

(1) Nhà cung cấp phải kê khai chính xác, trung thực các hợp đồng không hoàn thành trong quá khứ; nếu Bên mời cung cấp phát hiện bất cứ nhà cung cấp nào có hợp đồng không hoàn thành trong quá khứ mà không kê khai thì được coi là hành vi “gian lận” và Thư chào giá sẽ bị loại.



Chương IV. YÊU CẦU ĐỐI VỚI GÓI MUA SẮM

Mục 1. Phạm vi cung cấp:

Thông tin trong Bảng phạm vi cung cấp hàng hóa là cơ sở để nhà cung cấp lập bảng chào giá theo Mẫu tương ứng quy định tại Chương III – Biểu mẫu. Phạm vi cung cấp hàng hóa cụ thể như sau:

Stt	Nội dung công việc	Đvt	Số lượng
1	Vận chuyển bộ con lăn + trục con lăn lò từ nhà máy Bên A về Xưởng Bên B	Bộ	1
1	Tháo trục con lăn (chi tiết số 02) ra khỏi con lăn lò	Cái	1
2	Kiểm tra siêu âm con lăn lò (chi tiết 1) đánh giá mức độ nứt vỡ	Cái	1
3	Kiểm tra, đo đạc, xác định các kích thước của trục cũ con lăn lò; tính toán dung sai chế tạo phục vụ việc chế tạo trục con lăn lò mới	Cái	1
4	Chế tạo trục con lăn lò mới để thay thế, vật liệu thép C45 rèn	Cái	1
5	Tiện, sửa lại lỗ căn lăn (nếu cần)	Cái	1
6	Tổ hợp, lắp trục con lăn lò vào con lăn	Bộ	1
7	Vận chuyển bộ con lăn lò đã được thay trục mới từ Xưởng Bên B về Nhà máy Bên A, bàn giao cho Bên A	Bộ	1

Mục 2. Thời gian giao hàng.

Thời gian nhà cung cấp phải giao hàng: Trong vòng 90 ngày, kể từ ngày Hai Bên ký Hợp đồng;

Mục 3. Yêu cầu về kỹ thuật (Xem tại Chương II mục 3. Tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật).

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

DỰ THẢO HỢP ĐỒNG KINH TẾ

Số: /2021/HĐKT

V/v Gia công và thay thế trục con lăn lò – Bộ đỡ lò số II
(Gói mua sắm: XMST/2021/GCTCL)

Căn cứ Luật thương mại số 36/2005/QH11 được Quốc hội nước Cộng hoà xã hội chủ nghĩa Việt Nam khoá XI, kỳ họp thứ 7 thông qua ngày 14 tháng 6 năm 2005;

Căn cứ Luật dân sự số 91/2015/QH13 được Quốc hội nước Cộng hoà xã hội chủ nghĩa Việt Nam khoá XIII, kỳ họp thứ 10 thông qua ngày 24 tháng 11 năm 2015;

Căn cứ Quyết định số .../QĐ-XMST, ngày .../.../2021 của Tổng giám đốc Công ty cổ phần xi măng Vicem Sông Thao v/v phê duyệt: Kết quả lựa chọn Nhà cung cấp gói mua sắm: Gia công và thay thế trục con lăn lò – Bộ đỡ lò số II;

Căn cứ Biên bản thương thảo Hợp đồng giữa Hai Bên ngày / /2021;

Căn cứ nhu cầu và năng lực của Hai Bên;

Hôm nay, ngày / /2021, tại Công ty CP xi măng Vicem Sông Thao, Hai Bên gồm

I. BÊN A : CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG VICEM SÔNG THAO

Địa chỉ : Xã Ninh Dân, huyện Thanh Ba, tỉnh Phú Thọ

Đại diện : Ông **Nguyễn Quang Huy**

Chức vụ: **Tổng giám đốc**

Điện thoại : 0210. 3884 927

Fax: 0210. 3884 929

Tài khoản số: 118 600 399 566.

Ngân hàng : TMCP Công thương Việt Nam – Chi nhánh Bắc Phú Thọ.

Mã số thuế : 2600279082

II. BÊN B :

Địa chỉ :

Đại diện : Ông

Chức vụ:

Điện thoại :

Fax:

Tài khoản số:

Ngân hàng :

Mã số thuế :

HAI BÊN THỎA THUẬN KÝ KẾT
HỢP ĐỒNG KINH TẾ VỚI NHỮNG ĐIỀU KHOẢN SAU:

Điều 1. Nội dung, giá trị Hợp đồng:

1.1. Nội dung Hợp đồng: Bên A đồng ý giao và Bên B đồng ý nhận gia công chế tạo, lắp đặt thay thế trục con lăn lò – Bộ đỡ lò số II (sau đây gọi là hàng hóa). Danh mục, số lượng, thông số kỹ thuật của hàng hóa nêu tại Bảng chi tiết giá trị Hợp đồng.

1.2. Giá trị Hợp đồng:đồng (Bằng chữ:).

Bảng chi tiết giá trị Hợp đồng

Stt	Nội dung công việc	Đvt	Số lượng	Đơn giá (đồng)	Thành tiền (đồng)
1	Vận chuyển bộ con lăn + trục con lăn lò từ nhà máy Bên A về Xưởng Bên B	Bộ	1		
1	Tháo trục con lăn (chi tiết số 02) ra khỏi con lăn lò	Cái	1		
2	Kiểm tra siêu âm con lăn lò (chi tiết 1) đánh giá mức độ nứt vỡ	Cái	1		
3	Kiểm tra, đo đặc, xác định các kích thước của trục cũ con lăn lò; tính toán dung sai chế tạo phục vụ việc chế tạo trục con lăn lò mới	Cái	1		
4	Chế tạo trục con lăn lò mới để thay thế, vật liệu thép C45 rèn	Cái	1		
5	Tiện, sửa lại lỗ căn lăn (nếu cần)	Cái	1		
6	Tổ hợp, lắp trục con lăn lò vào con lăn	Bộ	1		
7	Vận chuyển bộ con lăn lò đã được thay trục mới từ Xưởng Bên B về Nhà máy Bên A, bàn giao cho Bên A	Bộ	1		
	Cộng giá trị trước thuế				
	Thuế GTGT 10%				
	Cộng giá trị sau thuế				

1.3. Loại Hợp đồng: Hợp đồng theo đơn giá cố định.

Điều 2. Yêu cầu kỹ thuật, chất lượng và điều kiện nghiệm thu:

2.1. Yêu cầu kỹ thuật, chất lượng:

Thực hiện các công việc tháo dỡ, chế tạo trục mới; tổ hợp, lắp đặt và vận chuyển 02 chiều hàng hoá theo đúng Biện pháp thi công, bản vẽ chế tạo do Bên B lập được Bên A phê duyệt trước khi tiến hành công việc.

2.2.1. Yêu cầu kỹ thuật, chất lượng đối với việc chế tạo trục con lăn mới:

+ Về vật liệu để chế tạo trục (shaft): Sử dụng thép rèn cacbon chất lượng cao C45. Thành phần hoá học thép chế tạo trục yêu cầu cụ thể như sau (hàm lượng %):

C	Cr	Mn	P	S	Si	Ni
0,42 – 0,5	≤ 0,25	0,50 – 0,80	≤ 0,035	≤ 0,035	0,17-0,37	≤ 0,25

+ Trước khi chế tạo, Bên B phải cung cấp cho Bên A mẫu vật liệu sử dụng để chế tạo trực và kết quả phân tích thành phần hoá học của vật liệu sử dụng chế tạo trực của một đơn vị có chức năng và độc lập với Bên B.

+ Chất lượng chế tạo trực con lăn mới phải đáp ứng tiêu chuẩn gia công chế tạo TCVN 6085: 2012; ISO 7437: 1990; TCVN 8 -24: 2002 (ISO 24:1999) TCVN 2244 -99 hoặc tương đương. Sản phẩm sau khi gia công phải được làm sạch bavia, làm cùn cạnh sắc, không khuyết tật, đúng chủng loại vật liệu chế tạo yêu cầu;

+ Hàng hoá phải được kiểm tra chất lượng bằng thăm thấu và siêu âm 100% diện tích bề mặt trực, có kết quả thăm thấu và siêu âm của một Đơn vị có chức năng và độc lập với Bên B.

+ Hàng hóa phải có giấy xác nhận độ cứng sau nhiệt luyện, xác nhận đóng dấu, đối với các chi tiết yêu cầu nhiệt luyện;

+ Hàng hoá được đóng kiện, bảo quản theo đúng tiêu chuẩn của Nhà sản xuất, có giấy chứng nhận chất lượng xuất xưởng khi giao hàng;

b. Đối với việc thay thế trực con lăn bộ đỡ lò số II:

+ Quá trình tháo, lắp thay thế trực con lăn phải đảm bảo không làm hư hỏng, biến dạng, cong vênh, rạn nứt con lăn của Bên A. Thực hiện việc khôi phục lại các hư hỏng con lăn (nếu kiểm tra phát hiện bề mặt con lăn hư hỏng cần khôi phục lại) đảm bảo yêu cầu kỹ thuật, không làm hư hỏng con lăn.

Hàng hóa cung cấp phải đảm bảo lắp đặt phù hợp, tương thích với các thiết bị hiện có của Bên A;

+ Trong quá trình thực hiện, con lăn bộ đỡ lò số II của Bên A phải được một Đơn vị chức năng độc lập với Bên B tiến hành siêu âm 100% diện tích bề mặt nhằm phát hiện dị tật, nứt, vỡ (nếu có); có kết quả siêu âm của một Đơn vị có chức năng và độc lập kèm theo;

4. Điều kiện nghiệm thu: Quá trình thực hiện công việc phải được nghiệm thu theo 03 giai đoạn:

a. Nghiệm thu công việc tháo trực con lăn ra khỏi con lăn:

Sau khi Bên B thực hiện xong việc tháo trực con lăn ra khỏi con lăn bộ đỡ lò số II theo Biện pháp thi công do Bên B lập được Bên A phê duyệt, Hai Bên tiến hành kiểm tra, nghiệm thu tình trạng phần lắp ghép trên con lăn, đo đặc kích thước lắp ghép giữa phần con lăn và trục làm cơ sở để Bên B tiến hành chế tạo trực con lăn mới thay thế.

b. Nghiệm thu chế tạo và lắp ghép trực con lăn vào con lăn bộ đỡ lò số II (nghiệm thu tĩnh):

Sau khi Bên B chế tạo xong trực con lăn, cung cấp đầy đủ các giấy tờ chứng nhận kèm theo (giấy phân tích thành phần hoá học vật liệu, bản vẽ chế tạo trực con lăn, giấy chứng nhận xuất xưởng), Hai Bên sẽ tiến hành nghiệm thu trực con lăn mới do Bên B chế tạo, cho phép Bên B tiến hành lắp ghép trực con lăn vào con lăn bộ đỡ lò số II.

Bên A sẽ không nghiệm thu, nếu qua kiểm tra, trục con lăn chế tạo không đúng bản vẽ được Hai Bên thống nhất, không đúng mác vật liệu, không có các giấy tờ chứng nhận chế lượng kèm theo.

Bên A trực tiếp giám sát và phối hợp với Bên B trong quá trình tổ hợp, lắp ghép trục con lăn vào con lăn tại Xưởng của Bên B. Sau khi Bên B lắp đặt xong trục con lăn vào con lăn đảm bảo kỹ thuật, Hai Bên sẽ tiến hành nghiệm thu bước chế tạo trục con lăn (nghiệm thu tĩnh), cho phép Bên B vận chuyển bộ trục con lăn lên Nhà máy Bên A.

c. Nghiệm thu chạy thử có tải và bàn giao đưa vào sử dụng:

Sau khi Bên B vận chuyển hàng hoá lên Nhà máy Bên A, Hai Bên tiến hành bàn giao thiết bị cho Bên A. Trong vòng 30 ngày, kể từ ngày bàn giao, Bên A có kế hoạch lắp đặt thiết bị vào vị trí và thông báo cho Bên B biết trước ít nhất là 03 ngày để Bên B cử cán bộ kỹ thuật có mặt tại Nhà máy Bên A để phối hợp thực hiện lắp đặt thiết bị vào vị trí, nhằm đánh giá tính tương thích của thiết bị đối với các thiết bị trong dây chuyền của Bên A và kịp thời xử lý các tình huống sự cố xảy ra trong quá trình lắp đặt, vận hành thiết bị.

Trường hợp bộ con lăn được Bên A lắp đặt xong hoàn chỉnh, vận hành trong dây chuyền thiết bị hoạt động bình thường, ổn định với các thông số kỹ thuật tiêu chuẩn theo qui định của Hãng cung cấp thiết bị, Hai Bên sẽ tiến hành ký Biên bản nghiệm thu chạy thử có tải và bàn giao đưa vào sử dụng, làm cơ sở để Hai Bên lập Hồ sơ thanh toán Hợp đồng.

Trường hợp sau 30 ngày, kể từ ngày Bên B bàn giao bộ con lăn cho Bên A mà Bên A không có kế hoạch lắp đặt sử dụng thì Hai Bên sẽ lập Biên bản thống nhất trách nhiệm mỗi bên, làm cơ sở cho việc thanh toán Hợp đồng.

Điều 3. Thời gian, địa điểm giao hàng và hình thức giao nhận:

3.1. Thời gian giao hàng: Bên B giao hàng trong vòng 90 ngày, kể từ ngày Hai bên ký Hợp đồng.

Trước khi giao hàng 02 ngày, Bên B thông báo cho Bên A bằng văn bản (*fax, điện thoại*) về thời gian giao hàng.

3.2. Địa điểm, phương thức giao hàng: Giao hàng tại kho của Bên A: xã Ninh Dân, Thanh Ba, Phú Thọ.

Điều 4. Phương thức thanh, quyết toán:

4.1. Thanh toán:

Sau khi Bên B giao đầy đủ hàng hóa cho Bên A, Hai Bên tiến hành lập Hồ sơ thanh toán trên cơ sở Biên bản nghiệm thu tĩnh và Biên bản nghiệm thu chạy thử có tải, bàn giao đưa vào sử dụng (*trong trường hợp trong vòng 30 ngày, kể từ ngày nghiệm thu tĩnh, Bên A lắp đặt thiết bị vào vị trí để chạy thử có tải*) hoặc trên cơ sở Biên bản nghiệm thu tĩnh (*trong trường hợp trong vòng 30 ngày, kể từ ngày nghiệm thu tĩnh, do yêu cầu sản xuất mà Bên A chưa lắp đặt hàng hóa để chạy thử có tải*).

Trường hợp Hai Bên sẽ lập Hồ sơ thanh toán trên cơ sở Biên bản nghiệm thu tính thì trong quá trình sử dụng Bên B vẫn phải có trách nhiệm về chất lượng hàng hóa, theo qui định tại Điểm c – Khoản 2.2 – Điều 2 và Điều 7 của Hợp đồng.

Trong vòng 30 ngày, kể từ ngày Bên A nhận được Hồ sơ thanh toán, hóa đơn GTGT và giấy đề nghị thanh toán của Bên B, Bên A thanh toán cho Bên B 95% giá trị hoàn thành và giữ lại 5% giá trị hoàn thành để bảo hành.

4.2. Quyết toán và thanh lý Hợp đồng:

Khi hết thời gian bảo hành và Bên B đã xử lý xong các vấn đề phát sinh trong thời gian bảo hành (nếu có). Hai Bên tiến hành lập Biên bản xác nhận đã hoàn thành công tác bảo hành và lập Hồ sơ quyết toán và thanh lý Hợp đồng. Trong vòng 30 ngày, kể từ ngày Bên A nhận được Hồ sơ quyết toán và thanh lý Hợp đồng được A-B ký, Bên A sẽ thanh toán số tiền còn lại cho Bên B;

4.3. Hình thức thanh toán: Chuyển khoản.

4.4. Đồng tiền thanh toán: VNĐ.

Điều 5. Trách nhiệm Các Bên:

5.1. Trách nhiệm Bên A:

- a. Hỗ trợ đưa thiết bị lên và xuống khỏi phương tiện vận chuyển của Bên B tại kho của Bên A: xã Ninh Dân, huyện Thanh Ba, tỉnh Phú Thọ.
- b. Phê duyệt biện pháp tháo, lắp, vận chuyển trực con lăn, bản vẽ chế tạo trực con lăn do Bên B lập trước khi Bên B tiến hành thực hiện công việc.
- c. Thực hiện kiểm tra, giám sát Bên B trong quá trình tháo, lắp, chế tạo. Phối hợp với Bên B nghiệm thu hàng hóa về số lượng, chất lượng hàng do Bên B giao theo quy định của Hợp đồng, xử lý các vấn đề phát sinh trong quá trình thực hiện Hợp đồng (nếu có).
- d. Thông báo cho Bên B thời gian đưa vào sử dụng hàng hoá để Hai Bên cùng theo dõi, quản lý trong quá trình bảo hành.
- e. Quyết toán và thanh lý Hợp đồng theo đúng Điều 4 của Hợp đồng.

5.2. Trách nhiệm Bên B:

- a. Tiến hành khảo sát, lập biện pháp tháo, lắp trực con lăn, gia công chế tạo trực con lăn trình Bên A phê duyệt trước khi tiến hành thực hiện công việc.
- b. Tiếp nhận, vận chuyển bộ con lăn từ Nhà máy Bên A về Xưởng của Bên B và ngược lại. Thực hiện tháo, lắp, gia công chế tạo trực con lăn, khôi phục lại con lăn (nếu kiểm tra phát hiện hư hỏng) đảm bảo chất lượng theo đúng yêu cầu tại Điều 1; Điều 2 và giao hàng đúng thời gian nêu tại Điều 3 của Hợp đồng.
- c. Phối hợp cùng Bên A nghiệm thu, chạy thử, bàn giao hàng hoá theo qui định của Hợp đồng.
- d. Bảo hành chất lượng hàng hóa theo qui định tại Điều 7 của Hợp đồng.

e. Cam kết thực hiện nghiêm túc các điều khoản đã thỏa thuận, không được đơn phương thay đổi hoặc hủy bỏ Hợp đồng.

Điều 6. Phạt vi phạm Hợp đồng và bồi thường thiệt hại:

6.1. Phạt do vi phạm Hợp đồng:

a. Trường hợp Bên B giao hàng chậm hơn thời gian yêu cầu giao hàng qui định tại Khoản 3.1 – Điều 3 của Hợp đồng, Bên B sẽ bị phạt với mức phạt bằng 1,5% giá trị Hợp đồng/01 ngày giao chậm. Thời gian giao chậm không quá 05 ngày.

Trường hợp Bên B giao hàng chậm quá 05 ngày, Bên A có quyền yêu cầu Bên B dừng thực hiện công việc, bàn giao lại bộ con lăn cho Bên A để Bên A thuê Đơn vị khác thực hiện mà không phải bồi thường bất cứ thiệt hại nào cho Bên B. Khi đó, Bên A có quyền thuê Nhà cung cấp khác thực hiện theo giá thỏa thuận. Nếu giá trị do Bên A thuê Nhà cung cấp khác thực hiện lớn hơn giá trị tính theo Hợp đồng này thì Bên B phải bồi thường trả cho Bên A phần giá trị phần chênh lệch đó, khi Hai Bên quyết toán Hợp đồng.

Nếu Bên A nhận hàng hoá do Bên B giao chậm thì Bên B sẽ bị phạt với mức phạt bằng 0,5% giá trị Hợp đồng/1 ngày giao chậm; số ngày giao chậm xác định theo thực tế giao hàng, tổng giá trị tiền phạt không quá 8,0% giá trị Hợp đồng. Ngoài ra, Bên B còn phải bồi thường các thiệt hại khác (nếu có) theo qui định tại Khoản 6.2 – Điều 6 của Hợp đồng.

b. Nếu Bên A thanh toán chậm so với quy định tại Điều 5 của Hợp đồng thì Bên A sẽ phải trả lãi cho giá trị chậm trả tính theo lãi suất tiền gửi loại kỳ hạn 03 tháng của Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam - Chi nhánh Bắc Phú Thọ tại thời điểm thanh toán.

6.2. Bồi thường thiệt hại:

Ngoài việc Bên B phải bồi thường thiệt hại do Bên B giao hàng chậm quá thời gian qui định, dẫn đến Bên A phải mua hàng hóa của Nhà cung cấp khác với giá cao hơn như nêu tại Điểm a- Khoản 6.1 – Điều 6 của Hợp đồng nêu trên, thì khi Bên A bị thiệt hại được xác định do lỗi của Bên B gây ra như: cung cấp hàng hóa không đảm bảo chất lượng, cấp thiếu hàng, cấp hàng chậm quá thời gian qui định, không thực hiện đầy đủ trách nhiệm trong thời gian bảo hành theo qui định....làm ảnh hưởng đến sản xuất và gây thiệt hại cho Bên A thì Bên B còn phải có trách nhiệm bồi thường các thiệt hại do Bên B gây ra. Mức bồi thường thiệt hại sẽ được tính toán trên cơ sở giá trị thiệt hại Bên B gây ra và sẽ do Hai Bên thỏa thuận.

Điều 7. Bảo hành hàng hóa:

7.1. Thời gian bảo hành:

Bên B bảo hành chất lượng sản phẩm trong thời gian 12 tháng, kể từ ngày đưa vào sử dụng.

7.2. Trách nhiệm trong thời gian bảo hành:

a. Trong thời gian bảo hành, khi phát hiện hàng hóa bị hư hỏng do lỗi của Nhà sản xuất, Bên A sẽ thông báo cho Bên B và Bên B có trách nhiệm kiểm tra, xác nhận, đề xuất và thống nhất phương án khắc phục với Bên A trong vòng không quá 48

giờ kể từ khi Bên B nhận được thông báo. Thời gian khắc phục, xử lý sẽ được Hai Bên xem xét và thống nhất tùy theo mức độ hư hỏng của hàng hóa, nhưng không chậm hơn 10 ngày kể từ ngày Bên A thông báo cho Bên B. Kinh phí khắc phục do Bên B chịu.

b. Nếu sau 48 giờ, kể từ khi Bên A thông báo cho Bên B mà Bên B không tiến hành kiểm tra, xác nhận, đề xuất và thống nhất phương án khắc phục với Bên A thì Bên A sẽ chủ động tiến hành khắc phục, sửa chữa, thay thế. Khi đó mọi chi phí khắc phục, sửa chữa, thay thế hàng hóa Bên B phải có trách nhiệm bồi thường cho Bên A.

Điều 8. Bất khả kháng:

Sự kiện bất khả kháng là sự kiện xảy ra một cách khách quan không thể lường trước được và không thể khắc phục được, nằm ngoài tầm kiểm soát của các Bên mặc dù đã áp dụng mọi biện pháp cần thiết và khả năng cho phép, ví dụ như hỏa hoạn, chiến tranh, đình công, nổi loạn, tội phạm, dịch bệnh, thiên tai, địch họa,....

Khi Bên bị ảnh hưởng bởi sự kiện bất khả kháng đưa ra được đầy đủ các bằng chứng khách quan chứng minh được sự kiện bất khả kháng đã xảy ra đối với Đơn vị mình thì việc thực hiện những nghĩa vụ Hợp đồng có thể được kéo dài bằng khoảng thời gian xảy ra các hiện tượng bất khả kháng trên và việc kéo dài này sẽ không áp dụng điều khoản phạt Hợp đồng và bồi thường thiệt hại do chậm tiến độ như qui định tại Điều 8 của Hợp đồng.

Điều 9. Điều khoản chung:

9.1. Hai Bên cam kết thực hiện đúng và đầy đủ các điều khoản đã ghi trong Hợp đồng này. Trong quá trình thực hiện nếu có vấn đề phát sinh hoặc vướng mắc Hai Bên sẽ thông báo cho nhau và cùng bàn bạc giải quyết. Trường hợp phát sinh vướng mắc Hai Bên không tự giải quyết được, sự việc sẽ được đưa ra Tòa án để giải quyết. Bên vi phạm sẽ chịu mọi án phí.

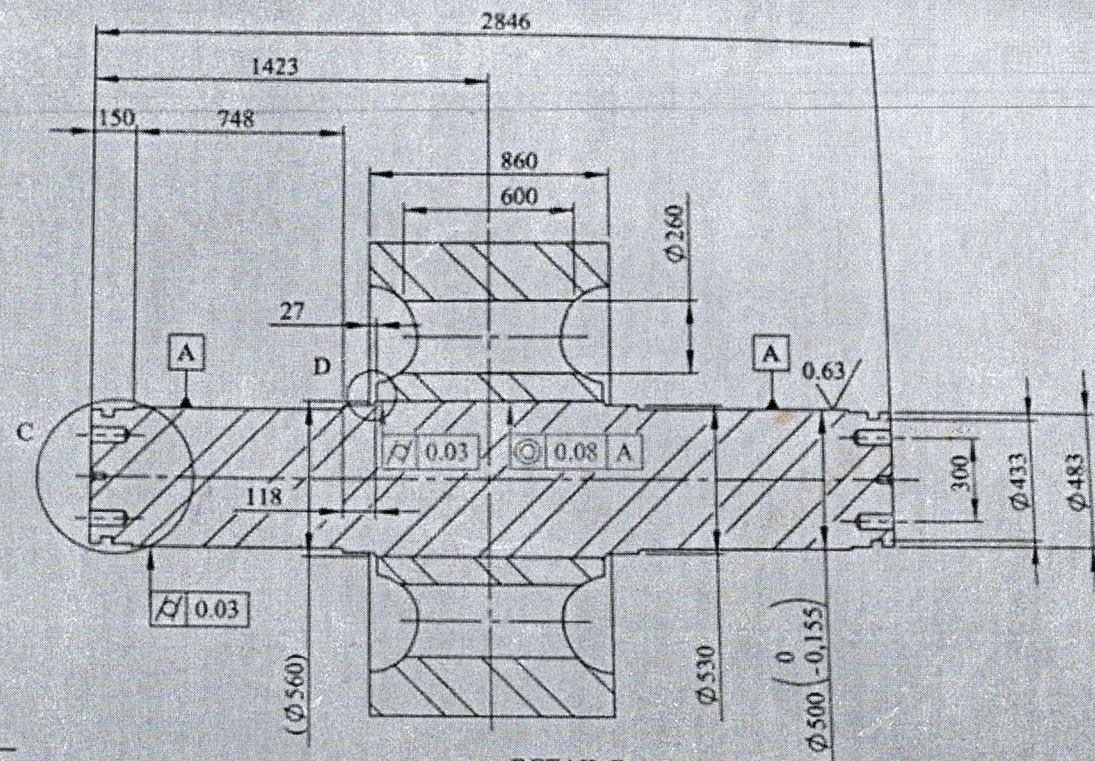
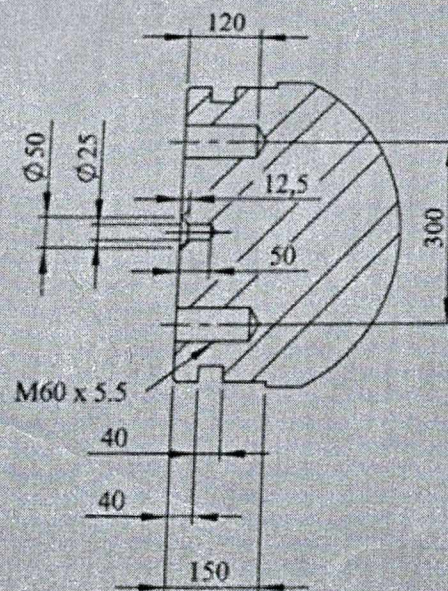
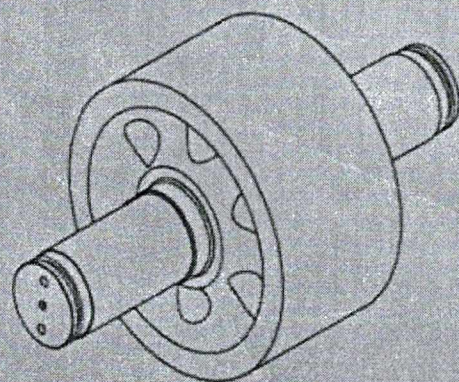
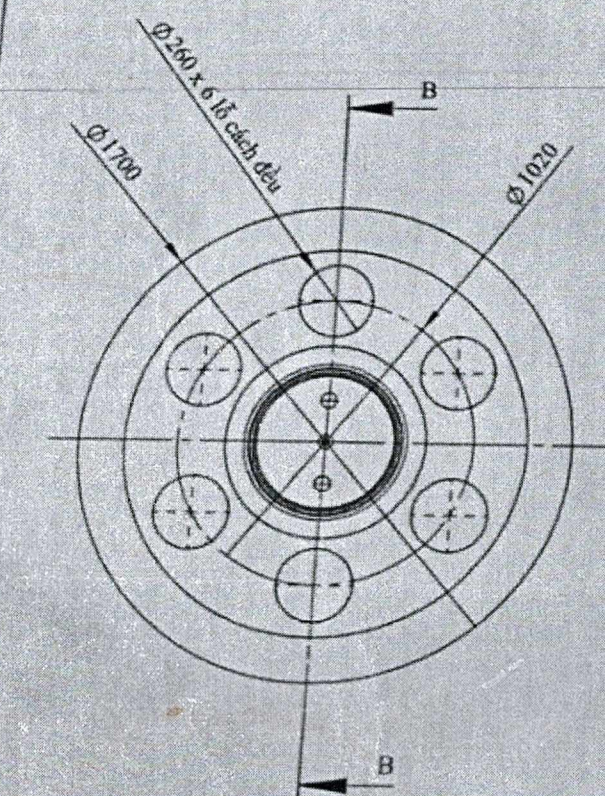
9.2. Hợp đồng này có hiệu lực kể từ ngày ký và được lập thành 06 bản có giá trị pháp lý như nhau, Bên A giữ 04 bản, Bên B giữ 02 bản để cùng thực hiện.

ĐẠI DIỆN BÊN A

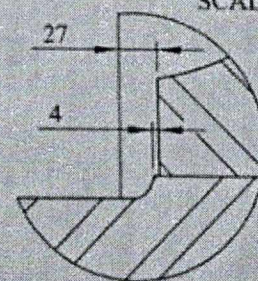
ĐẠI DIỆN BÊN B

Nguyễn Quang Huy
Tổng giám đốc

Họ, tên
Chức vụ



DETAIL D
SCALE 1 : 5



YÊU CẦU KỸ THUẬT:

- Vật liệu: Thép rèn C45
- Nhiệt luyện đạt độ cứng theo mẫu
- Các kích thước mang tính tham khảo
- Dung sai của vị trí $\varnothing 560$ được xác định khi nhà thầu tháo trực và con lăn

CÔNG TY CỔ PHẦN XI MĂNG VICEM SÔNG THAO							LÒ NUNG 15B.01		
	Họ và tên	Ký	Ngày		V. liệu	S. lượng	K. lượng		
Duyệt	Ng. Ngọc Linh			GÓI LÒ BỆ II					
P. KT	Dương Văn Hà	<i>[Signature]</i>							
Vẽ	Ng. Quang Hưng	<i>[Signature]</i>							
				Số hiệu:					

Phòng KT & NCTK